

オンラインセミナー

原価高騰時代に利益が増大した手法とは

～御用聞き営業が提案営業に変わるためのDX支援～

ミリアドはデジタルツールを提供する会社ですが、ただツールを販売するだけでなく、その後の「活用支援」にも力を入れております。

「3ヶ月」という限られた期間で、どのように会社をDX化させるのかその手法について、実例を交えながら【無料】で分かりやすくお伝えします。

おかげさまで
受注実績も作れました！！

問題提起と解決法の
会話が習慣化しました

提案時に押さえるべき点
を学べたのは最強！

営業の組織体制そのもの
が改善されました！

DX人材支援プラン受講のお客様の声

日時

本セミナーは三部制で各回内容は同じです。
ご都合の良いお時間を選択してお申し込みください。

2023/4/13(木) 11:00～12:00 / 13:00～14:00 / 16:00～17:00

対象

キュリア未導入もしくはDX人材支援プラン未体験のお客様
(上記プランを体験済みのお客様はご存知の内容となります)

参加・視聴無料

▼お申し込みはこちら



担当講師

株式会社ミリアド
コミュニケーションデザイン部 木村 愛

※QRコードよりお申し込みください

※お申し込み後、当日までにZoomのURLをお送りします

※競合他社・同業者の方からの申し込みなどは、当社の判断によりお断りする場合があります。



株式会社ミリアド 東京都渋谷区道玄坂1-2-3 渋谷フクラス17F

問い合わせ先：セミナー事務局担当 ☎ 03-6417-0417 ✉ support@qlar.cloud